



Werbe- und Merchandising-Artikel sind unsere Leidenschaft! Denn spannende und außergewöhnliche Werbung zum Anfassen sind ein Konzept, das niemand so leicht vergisst. Als einer der führenden Player auf dem europäischen Markt haben wir uns deswegen ehrgeizige Ziele gesetzt. Einer der individuellsten und nachhaltigsten Anbieter der Branche zu sein und uns weiter zu entwickeln, steht auf unserer Prioritätenliste stets ganz oben. Wir sind ein junges, agiles Team von rund 100 Kolleginnen und Kollegen, das auf flache Hierarchien setzt und dem zufriedene Mitarbeitende und Kunden das Wichtigste sind. Unternehmenswerte und Visionen fließen in all unsere Bemühungen ein. Auf den guten Support unserer Mitarbeiter bauen wir! Bist Du dabei? Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

**Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen:**

## Sales Manager (m/w/d) D-A-CH

### Deine Aufgaben:

- Du arbeitest im SALES Team in enger Abstimmung mit unserem Order Management und berichtest direkt an den Leiter Vertrieb/Marketing.
- Du findest neue Kunden und führst Qualifizierungen und Onboardings selbstständig durch.
- Du begleitest unsere Kunden strategisch, planst Verkaufsaktionen und nimmst an Kundenveranstaltungen und Messen teil.

### Das bringen Du mit:

- Du magst den Umgang mit Menschen und kommunizierst gerne.
- Du hast schon Erfahrung im Vertrieb oder hast Lust am aktiven Verkaufen.
- Du arbeitest eigenständig, übernimmst Verantwortung und hast die Fähigkeit, Aufgaben zu einem positiven Ergebnis zu bringen.
- Humor und Freude bei der Arbeit sind dir wichtig, ebenso ein gutes Klima.
- Du bist flexibel in der Zeitplanung, bereit auch Kunden vor Ort zu besuchen und an Messen und Kundenterminen teilzunehmen

### Das bieten wir:

- Interessante, abwechslungsreiche Aufgabe in einem dynamischen Familienunternehmen
- Mobiles Arbeiten möglich
- Ein sicherer und zukunftsorientierter Arbeitsplatz in Vollzeit oder reduziert, mit attraktiver Entlohnung
- Gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Eine spannende, eher familiär geprägte Branche mit vielen Perspektiven
- Ein freundliches, internationales Team mit viel Engagement
- Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege
- Modern und ergonomisch ausgestattete Arbeitsplätze
- Professionelle Einarbeitung mit Onboarding
- Teamevents
- Über den Tellerrand schauen: Du hast bestimmte Interessen und Fähigkeiten, die an anderer Stelle von Interesse sein könnten, wir sprechen darüber!
- Lounge für Mittagspausen
- Arbeitsort mit optimaler Verkehrsanbindung

### Der Standort:

REFLECTS befindet sich in der Nähe des Zentrums von Köln, einer lebenswerten Stadt am Rhein mit vielen Annehmlichkeiten. Von unserem Firmensitz aus benötigst du nur fünf Minuten zur Bahn (Linie 7 - Haltestelle Marsdorf) und zwei Minuten zur Autobahn

### Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und bitten Sie um Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung per Email an:

REFLECTS GmbH – Toyota-Allee 54 – 50858 Köln  
Email: [bewerbung@reflects.com](mailto:bewerbung@reflects.com) – [reflects.com](http://reflects.com)