

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Du bist motiviert, willst dein Talent im Vertrieb zeigen und möchtest den nächsten Schritt auf deiner Karriereleiter gehen?

Dann bist du bei uns genau richtig. Starte jetzt deine berufliche Zukunft, auch als Quereinsteiger, bei einem der führenden Importeure für Werbemittel Europas.

Deine Aufgaben

- Betreuung und Pflege von Bestandskunden
- Auftragsabwicklung, Produktberatung und Angebotserstellung
- Kundenservice zu bestehenden Aufträgen
- Stärkung von Kundenzufriedenheit und Kundenbindung
- Teilnahme an Messen

Dein Profil

- erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Versierter Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen und SAP
- Sorgfältige, selbstständige und zielstrebige Arbeitsweise

Was dich erwartet

- Ein befristetes Arbeitsverhältnis
- 28 Tage Urlaub im Jahr
- Feste Arbeitszeiten
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem facettenreichen Familienunternehmen
- Regelmäßige Messen, Schulungen und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten gehören ebenfalls dazu
- einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- flache Hierarchie in einem motivierten Team
- Last but not least: Firmenevents und Mitarbeiter-Benefits - eine lockere und kollegiale Arbeitsatmosphäre ist inklusive
- Technische und produktspezifische Einarbeitung (3-6 Monate)

Du passt zu uns, wenn du ausfolgenden Bereichen kommst:

Vertrieb, Vertriebsinnendienst, Vertriebsaußendienst, kaufmännische Mitarbeiter, Außendienst, Quereinsteiger

Über uns:

MAKITO ist einer der weltweit führenden Lieferanten im Bereich der Werbemittel.

Mit über 25 Jahren Erfahrung in der Branche und unserer ständigen Suche nach den innovativsten und unterschiedlichsten Werbeideen auf dem Markt sowie unserem Engagement, unseren Kunden einen persönlichen Service zu bieten, hat sich MAKITO als einer der weltweit führenden Anbieter im Bereich der Werbegeschenke positioniert.

Ansprechpartner:

Emin Nazli (Sales Manager DACH)

emin@makito.eu

