

Country Manager DACH

Vollzeit / 40 Stunden

Standort: Hengelo (NL)

Bei einem führenden Fabrikanten, Importeur und internationalem Anbieter von Werbeartikeln arbeiten? Das können Sie bei Toppoint in der Rolle des Country Manager im Außendienst m/w.

Was erwarten wir von unserem Country Manager?

Als Country Manager im Außendienst bei Toppoint, sind Sie verantwortlich für die Deutschsprachigen Ländern Deutschland, Österreich & Schweiz. Sie sind das Gesicht im Markt und der Ansprechpartner für verschiedene Unternehmen in unserem Netzwerk. Sie haben die Leitung über den totalen Außendienst und sorgen dafür, die Information von intern nach extern gehen und Vice Versa. Sie sind zusammen mit den Vertriebsleitern im Innendienst, verantwortlich für die DACH Ländern, rapportieren direkt an unserem Commercial Manager. Neben unsere Management Aktivitäten haben Sie selber auch Kunden, die Sie aktive betreuen.

Aufgaben und Zuständigkeiten:

- Leitung und Überwachung der in den DACH-Ländern tätigen Account Managers.
- Verwaltung des Kundenstamms in den DACH-Ländern, Aufteilung der Kunden, Segmentierung der Kunden nach Branchen, Einstufung der Kunden von A bis E.
- Budgetierung der DACH-Kunden in Absprache mit den Accountmanagers.
- Koordinierung von Arbeitsrichtlinien, Besuchen, Erfassung von CRM, Verarbeitung von Kundenbesuchen.
- Unterstützung der Kundenbetreuer und ggf. Aufsuchen von größeren (potenziellen) Kunden.
- Unterstützung von großen, speziellen Projekten und das Mitdenken von Möglichkeiten.
- Anleitung, Schulung und Verwaltung neuer Accountmanager.
- Selbstpflege von (größeren) Kunden in den DACH-Ländern.
- Betreuung/Aufbau von Vertriebsaktivitäten, Teilnahme an Messen.
- Pro-aktive informieren der Accountmanagers über Verkaufschancen/Gesprächsthemen/Neuentwicklungen.
- Sammeln von Marktinformationen für Geschäftsführung, Produktmanagement und Marketing.
- Häufiger Kontakt mit dem Leiter des Vertriebsinnendienstes bezüglich der Interaktion zwischen Innen- und Außendienst und die Sicherstellung einer optimalen Zusammenarbeit zwischen den Innen- und Außendienst.
- Rekrutierung und Auswahl von neuen Account Managern in den DACH-Ländern in Absprache mit dem Commercial Manager.

Firmenprofil

Bei Toppoint arbeiten international ca. 250 Menschen. Neben unserem inspirierenden Hauptbüro in Hengelo/NL sind Produktionsstätten in Deutschland und Polen, sowie Büros in Frankreich und Italien vorhanden. Mit 90 Jahren Erfahrung sind wir zu einem führenden Lieferanten im Werbemittelsektor gewachsen.

Bei Toppoint arbeiten

Bei Toppoint finden Sie eine Stelle mit viel Verantwortung und Selbstständigkeit in einer inspirierenden und wachsenden Organisation. Sie sind Teil eines jungen Teams, das in einem charakteristischen Bürogebäude an einem einzigartigen Ort in der Nähe des Zentrums von Hengelo/NL arbeitet. Sie arbeiten in einer ungezwungenen und angenehmen Arbeitsatmosphäre. Wir organisieren regelmäßig Mitarbeiter-Events.

Interesse?

Haben Sie noch Fragen über die Aufgabe oder der Bewerbungsprozedur? Rufen Sie uns gerne an unter +31 (0)74 – 2077903, Abteilung P&O oder stellen Sie Ihre Fragen per Mail an jobs@toppoint.com.

Sind Sie überzeugt, dass Sie der perfekte Kandidat für diese Stelle sind? Bewerben Sie sich dann bitte jetzt! Füllen Sie das Online Bewerbungsformular aus oder senden Sie uns Ihr Bewerbungsschreiben mit Ihrem Lebenslauf an: jobs@toppoint.com z. Hd. Personalabteilung und vielleicht heißen wir Sie bald als neue/n Kollegin/Kollege Willkommen!

Bewerbungen werden von uns diskret behandelt.