



VICTORINOX SUCHT

---

## AREA MANAGER CORPORATE BUSINESS (W/M/D)

VICTORINOX Services Deutschland GmbH, SALES, ZIELREGION DEUTSCHLAND SÜD

Victorinox produziert und vertreibt weltweit einzigartige Qualitätsprodukte mit praktischem Nutzen für verschiedene Lebensbereiche: Taschenmesser, Haushalts- und Berufsmesser, Uhren, Reisegepäck und Parfum. Der Hauptsitz des Unternehmens befindet sich in Ibach, Kanton Schwyz, im Herzen der Schweiz. Hier gründete Karl Elsener im Jahr 1884 seine Messerschmiede und entwickelte wenige Jahre später das legendäre «Original Swiss Army Knife».

### **IHRE AUFGABE:**

Als Area Manager Corporate Business (W/M/D) sind Sie in erster Linie für folgende Aufgaben zuständig:

- Betreuung und Entwicklung von bestehenden Key Accounts sowie Gewinnung von neuen Key Accounts entsprechend der Zielgruppendefinierung (Reisetätigkeit ca. 50 – 60 %, Sie sind wohnhaft in der Zielregion Deutschland Süd)
- Bearbeitung von Anfragen und Reklamationen, Einführung neuer Preis-Strukturen und Erarbeitung einer neuen Kundenstruktur
- Leitung von Produkt-Trainings für Kunden
- Beobachtung des Marktes und Eruiierung von Kundenbedürfnissen und Markt-Chancen
- Systematischer und professioneller Aufbau eines strategischen Kunden-Marketings
- Verwaltung des Budgets der Region sowie Erfüllung der strategischen Unternehmensziele
- Teilnahme an Messen im Zielgebiet sowie Networking Events (e.g. Verbände)
- Regelmässiger Austausch mit Peers von Corporate Business DACH, Verkaufsdienst, Head of Sales Corporate Business DACH und anderer relevanter Stakeholder

### **IHR PROFIL:**

- Abgeschlossene Berufslehre im kaufmännischen- oder technischen Bereich (mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung)
- mindestens 5 Jahre Key Account und/oder Aussendienst Erfahrung, möglichst in der Zielregion
- unternehmerisch denkende und handelnde Persönlichkeit
- ausgesprochene Kundenorientierung
- selbständig arbeitende, flexible sowie teamorientierte Persönlichkeit
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

### **WIR BIETEN:**

- flexible Arbeitszeiten
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- eine vielseitige und spannende Herausforderung in einem dynamischen Umfeld
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- gute Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Mitarbeiterrabatte
- E-Bike Leasing

**INTERESSIERT?**

Dann zögern Sie nicht und senden Ihre Bewerbung an untenstehende E-Mailadresse. Frau Simoné Nowak, HR Business Partner, steht Ihnen gerne für weitere Auskünfte zur Verfügung.

**VICTORINOX AG**

Schmiedgasse 57, 6438 Ibach-Schwyz

Tel. +41 41 818 12 11, Tel. direkt +41 41 818 19 78 , [jobs.ibach@victorinox.com](mailto:jobs.ibach@victorinox.com)